


**type A**

あなたは劣等感やコンプレックスを抱いているためにうまい話に弱い。特に親しい人からの勧めだと鵜呑みにして、専門的なアドバイスにも耳を貸さない

よく知っている人の誘いだと信用して甘い夢をみてしまうタイプ

気を付けて! **マルチ商法**

月々100万円も夢じゃない!




**事例** 「友達をマルチ組織の会員に誘って入会させるだけで手数料が入る。簡単に儲かる」と誘われ、健康食品のマルチ組織に入会して商品を購入した。友人を誘ったが一人も入会せず、購入した商品と借金だけが残った。



てるみ〜にゃのお助けアドバイス

- 簡単に儲かるうまい話はありません。
- 契約書面を受け取ってから20日間はクーリング・オフができます。また、入会から1年未満で、商品受け取りから90日未満の未使用商品は返品できます。




**type B**

あなたは好奇心が強く、情にもろく、親身になりやすいために、不審な点を他者に指摘されても振り払ってしまいがち

まさかの運命的な出会いへの期待に翻弄されるタイプ

気を付けて! **サクラサイト商法**

悩みを聞いて! お金をあげる!




**事例** 「悩みを聞いてくれたらお金をあげる」と突然メールが来た。出会い系サイトに登録して、メール交換のポイント購入のために、100万円をクレジット決済したが、約束が果たされない。



てるみ〜にゃのお助けアドバイス

- タレントの相談相手になってほしい、などと興味を引く嘘の内容のメールで勧誘し、ポイント代等をだまし取ります。
- メールの相手はサクラと思われませんが、証明するのは困難です。
- 「お金をあげる」などのうまい話は絶対に信用しないことです。



**type C**

あなたは相手の誠実そうに見える態度に対して、強気に出られないまま向上心をくすぐられると高額でも自分に投資してしまう

チャンスに乗っかって自分を良くしたいタイプ

景品をプレゼント!

気を付けて! **アポイントメントセールス**




**事例** 懸賞に応募したら、突然電話で「プレゼントが当たった。宝石を見に来ないか」と呼び出された。営業所でダイヤのネックレスを「とても似合う。特別に安くする」と購入を勧められ、断りきれずに契約してしまった。



てるみ〜にゃのお助けアドバイス

- 「見るだけでいい」「景品をプレゼント」などの誘いに安易に応じるのは危険です。
- 必要のないものは毅然とした態度で断りましょう。
- 契約書面を受け取ってから8日間はクーリング・オフができます。



**type D**

あなたはどんな話も疑わずに受け身で聞いてしまいやすいので、売り手のペースにはまり、断るきっかけを見失ってしまう

義理堅く、気が弱いので、懸命に要求されるとイヤとは言いつけなタイプ

気を付けて! **キャッチセールス**

美容のアンケートに答えて試してみない?



**事例** 街頭で「美容のアンケートに答えて」と呼び止められ営業所に行った。肌の診断テストを受けたら、「今から肌の手入れをしないと手遅れになる」と美顔器を勧められ、断りきれずに契約してしまった。



てるみ〜にゃのお助けアドバイス

- アンケートなどと声を掛けられても、立ち止まらないようにしましょう。
- 「無料」「お試し」などの誘いは要注意!
- 契約書面を受け取ってから8日以内は、美顔器を使っても、クーリング・オフができます。

