令和7年度川崎市特定創業支援等事業「商業者創業支援プログラム」

かわさき店舗出店支援プログラム

NOREN 参加者募集

第4期 申込締切
令和7年 9.22(月)

かわさき店舗出店支援プログラム「NOREN(のれん)」とは?

特 徴

- 創業者及び商業者支援実績が豊かな講師陣と、地元商業に詳しい創業アドバイザーが支援
- 参加者同士の交流。受講中～受講後もお互いにモチベートしあう関係を醸成
- 受講後も、地元事業者との「つながり紹介」など、フォローアップを実施
- 受講生のうち、希望者には市内でのテストマーケティングを行います

募集要項

日　　程: 令和7年10月25日(土)～12月20日(土)(全10回)
定　　員: 15名程度(選考)
対　　象: 川崎市内の商店街などの店舗施設を活用して創業したい方
市内での創業後5年未満で既存事業の見直しを検討している方
参 加 費: 2万円(税込) ※選考後、ご案内する口座へ振り込みいただきます。
会　　場: 新城WORKーパサールベースー(JR南武線武蔵新城駅北口 徒歩3分)
川崎市中原区上新城2-7-1
お申込み: NORENホームページの応募フォームよりお申込みください。 ※詳細は裏面をご確認ください。

開講前限定!事業アイデアについての個別相談会(無料)を実施中!
詳しくはNORENホームページでご確認ください。

主　　催　川崎市経済労働局観光・地域活力推進部　TEL 044-200-2328／FAX 044-200-3920
運営事務局　株式会社ツクリエ
お問合せ先　かわさき店舗出店支援プログラムNOREN事務局　info@kawasaki-sougyou.com

創業者育成講座

起業家としての心構えから、具体的な商品の売り方、経営者として必要な資金計画など知識の習得に加え、最終日はビジネスプランの発表など、店舗出店実現にむけて、売りたい商品やサービスを深く考え実践力をつけていきます。

ゴール　ビジネスプランをまとめて開業の実現性を高める

育成講座講師陣

株式会社ソライズ
代表取締役 **小野　修** 氏

エンタメ分野の新規事業開発を皮切りに日本初のインターネットプロバイダーの事業立上げに参画、以後ソフトウェア事業創出、配信事業会社を設立。ほか、ネットベンチャー、複数社の社外役員等を務める。2016年より東京都創業支援施設統括マネージャー、起業相談統括等歴任。他NICTコーディネーター、TOKYO UPGRADE SQUARE運営アドバイザー、メンター現任。

シード・ビジネス・クリエーション
代表 **鈴木 博之** 氏

商社勤務を経て28歳で独立。イタリア食材輸入販売後事業拡大し、飲食店などFC含め16店舗経営し年商8億円超まで成長。その後コンサルティング会社に転じ、大手企業の経営支援、組織改革他、株式会社パソナの起業支援に関与し300名を起業に繋げた。また、パソナの社内ベンチャーで役員を務め、Webマーケティング等のサービスを立ち上げ業務に従事。現在は、セカンドキャリア支援、飲食店開業・経営及びFC本部構築支援を中心に活動している。

株式会社オージュ・コンサルティング
代表取締役 **大森　渚** 氏

株式会社フェリシモにて女性向けファッションの商品企画、Webディレクター、新規事業立ち上げに参画。2011年に独立、2013年に株式会社オージュ・コンサルティング設立。中小企業のブランドづくりと販売促進を専門とし、年間60社以上を支援。2019年4月より、ガーナの生地と日本縫製のアパレルブランド「Cherry et Cacao（チェリエカカオ）」を運営。中小企業診断士／1級販売士／中小機構販路開拓支援アドバイザー

アカウンティングフォース税理士法人
代表 **加瀬　洋** 氏　**税理士**

監査法人トーマツ、ドリームインキュベータに歴任した後、税理士の兄と共に開業。創業支援を中心に新進気鋭の企業様のサポートに従事。トーマツにおけるIPO支援、ドリームインキュベータ時代のベンチャーインキュベーション及び戦略コンサルティングの経験を活かし、経営者の視点に立ったサービスに注力。著書に『スタートアップファイナンス～ 起業で失敗しない「おカネ」とのつき合い方～』がある。

合同会社アンドコー
代表社員 **日江井 泰宏** 氏

脱サラ後、個人事業主として2014年にまつげエクステサロンを自由が丘駅に開店。その後、法人化を行い武蔵小杉駅、横浜駅等にてアイラッシュ・アイブロウサロン、鍼灸・エステサロン、レンタルサロンなど7店舗を経営中。
ほかに、これまでの店舗開業や経営経験を活かし、多くの店舗開業者の物件探しや開業支援を実施している。

支援実績豊富な講師陣で受講生をサポートします！

テストマーケティングも実施予定

希望された方のうち、テストマーケティングを実施する準備が整った段階の方を対象に実施予定です。（詳細は背表紙をご覧ください）

NOREN 卒業生の声

コンセプトやターゲットをしっかりと設定する重要性を学べた。
講師陣や生徒同士でのフィードバックを経て、客観的視点から自身の企画について整理し良い方向へ改善できた。

地域の話や、起業をしようと考えている人との繋がりなど、本当に挫けそうなときに励みになりました！

実際のプランを相談できたのはありがたかった。
また、一緒に起業を目指す方からのコメントも励みになった。

カリキュラムとスケジュール

ビジネスプラン発表前にフォローアップ（個別面談）を行います！

	日程・時間	内　容	講　師
1	10月25日(土) 9:50～12:10	**起業開業するためのマインドセット** ● オリエンテーション ● ビジネスモデルを考えよう	**(株)ソライズ** 代表取締役 小野　修 氏 **(株)南壮石井事務所** 代表取締役 石井　秀和 氏 **(株)SALT** 代表取締役 土倉　康平 氏
2	10月25日(土) 13:00～15:20	**アイデアの深掘り** ● コンセプトを考えよう ● ターゲットとニーズを深ぼろう ● グループワーク	**(株)ソライズ** 代表取締役　小野　修 氏
自由参加	10月25日(土) 15:45～17:00	**交流会**	**(参加者)** 地域事業者やNOREN卒業生など
3	11月8日(土) 9:50～12:10	**業種の特性を知ろう【飲食店編】** ● 流行る店舗とは？地域に愛される店舗の法則 ● 店舗のDXとSNSの現状 ● コスト削減・売り上げアップのノウハウ ※3・4は選択参加可	**シードビジネスクリエーション** 代表　鈴木 博之 氏
4	11月8日(土) 13:00～15:20	**業種の特性を知ろう【小売・サービス編】** ● 店舗にあった立地とは？ ● MDとは？お店作り～陳列方法 ● 仕入れ、在庫管理の必要性 ● サービス業のポイント ※3・4は選択参加可	**(株)オージュ・コンサルティング** 代表取締役 大森　渚 氏 **合同会社アンドコー** 代表社員 日江井 泰宏 氏
5	11月22日(土) 9:50～12:10	**マーケティング①** ● ターゲット顧客の考え方 ● 顧客イメージの具体化 ● 何を、誰に、どうやって売るのかを考えよう	**(株)オージュ・コンサルティング** 代表取締役　大森　渚 氏
6	11月22日(土) 13:00～15:20	**マーケティング②** ● 店舗に必要な販促施策とは？ ● WEBの活用方法 ● デジタルツールの活用術 ● 店頭販促で必要なこと	**(株)オージュ・コンサルティング** 代表取締役　大森　渚 氏
7	11月29日(土) 13:00～16:00	**ビジネスプラン中間発表** ● ビジネスプラン発表 ● 振り返り、フィードバック	**(株)ソライズ** 代表取締役 小野　修 氏 **(株)南壮石井事務所** 代表取締役 石井　秀和 氏 **(株)SALT** 代表取締役 土倉　康平 氏
8	12月6日(土) 9:50～12:10	**事業計画の作り方と資金調達の方法** ● 事業計画とは何か？必要なプロセス ● おさえておくべきポイント ● 融資・助成金の活用方法	**アカウンティングフォース税理士法人** 代表　加瀬　洋 氏
9	12月6日(土) 13:00～15:20	**会計・税務の基礎知識** ● 経営者として知っておくべき会計の基本 ● 利益と資金の関係、決算書とは ● 税務のポイント、経営者の視点	**アカウンティングフォース税理士法人** 代表　加瀬　洋 氏
自由参加	12月6日(土) 1時間程度(予定)	**金融機関職員との質疑応答** ● 融資制度について ● 質疑応答 ※連続講座の出席には含まれません	**川崎信用金庫** お客さまサポート部 **日本政策金融公庫** 川崎支店
10	12月20日(土) 13:00～16:00	**ビジネスプラン最終発表** ● ビジネスプラン発表 ● 振り返り、フィードバック	**(株)ソライズ** 代表取締役 小野　修 氏 **(株)南壮石井事務所** 代表取締役 石井　秀和 氏 **(株)SALT** 代表取締役 土倉　康平 氏

※タイトルテーマは変更する場合がございます。

本講座は、国の産業競争力強化法に基づく、川崎市の特定創業支援等事業であり、
修了者（既に創業している営利法人を除く）は、創業に向けた支援を受けられます。

テストマーケティング

希望された方のうち、テストマーケティングを実施する準備が整った段階の方を対象に、川崎市内で商品販売・サービス提供のテストマーケティングを実施します。希望される方は、育成講座申込時に応募フォームよりお申込みください。

対　象	創業者育成講座を受講した方の中から3～5名（選考）
時　期	令和7年11月～令和8年2月の間で1～2日程度 （日程は希望者との面談等で調整）
場　所	川崎市内
費　用	会場費（目安）5,000円～10,000円 ※実費相当分となります。
申　込	講座申込時にテストマーケティング希望の欄にチェックをつけてください。講座参加中に面談を行い、実施する方を決定します。（10月下旬～11月中旬予定）
支援サポート	会場の確保、販売前・運営サポート、振り返り面談等

実施候補場所例

※実施場所については、参加希望者と調整のうえ、決定させていただきます。

● 武蔵新城　第六南荘隣接地

● 武蔵新城　新城サカバー

※かわさき市民祭りやラゾーナ川崎プラザでの実施も検討中

ゴール　事業計画の再確認
開業に向けた課題の整理

地域ネットワークを保有する創業アドバイザーが地域とのつながりをサポートします！

武蔵新城を中心に展開するセシーズイシイマンションシリーズを管理。コワーキングスペースやカフェ経営ほか、まちづくりイベントとしてマルシェやセンベロ企画など数多くを手掛けている。同エリアで新しいチャレンジをする人をソフト＆ハード両面からサポートしている。
FB「ふらっと武蔵新城」管理者

株式会社 南荘石井事務所　代表取締役　石井秀和

マーケティングコンサルティング会社SALTを経営する傍ら、東京の丸ノ内で起業家の支援や、メンバー6,000人以上の地域コミュニティ FB「中原おうちごはん」の運営を行っている。2023年12月には石井秀和氏と共同事業で日替わりでママ&マスターが代わる「新城サカバー」をオープン。

株式会社 SALT　代表取締役　土倉康平

お申込方法と受講の流れ

1

お申込締切　令和7年9月22日（月）

NORENホームページからプライバシーポリシーをご確認のうえ、お申込みください。
ホームページURL：https://www.kawasaki-sougyou.com

NOREN ホームページ はこちら

2

選考結果ご連絡

令和7年9月30日（火）までにお申込者全員にメールにてご連絡します。
指定メール受信設定をしている方は **info@kawasaki-sougyou.com** の受信設定をお願いします。
受講予定者には、参加費のお振込先をお知らせいたします。

3

参加費お支払期限　令和7年10月9日（木）

期日までに必ずご入金ください。（控えを必ず保管ください。）
入金確認後、運営事務局より受講決定のお知らせをいたします。
※入金後のキャンセル及び欠席に伴う受講料の返金は一切お受けいたしません。

4

プログラムの受講　（川崎市特定創業支援等事業であるため、毎回受講前後に出席確認を行います。）

5

修了の要件

特定創業支援等の支援を受けるためには、修了要件を満たす必要があります。

修了要件

国の産業競争力強化法に基づく特定創業支援等の支援を受けるためには、以下の修了要件を満たす必要があります。

1　6割以上の出席

2　ビジネスプランの作成・発表

主な支援　会社設立時の登録免許税の軽減措置、創業支援資金の申込要件緩和　等